

## Un nuovo modo di concepire le abitazioni

**COSTRUZIONI E. DALLACASA**, tecnologia, rispetto dell'ambiente, risparmio energetico e comfort abitativo: una casa a misura d'uomo.

Fondata nel 1959 da Enrico Dallacasa, realizza complessi residenziali con attrezzature e personale propri. Amministratore unico è Cristina Dallacasa che dal padre ha ereditato la passione per l'edilizia e un concept tecnologico abitativo d'avanguardia. Esempio di questa "scienza dell'abitare" è Palazzo Adige, un edificio di nove piani e 24 appartamenti in classe A, nel cuore del quartiere Savena di Bologna in Via Friuli Venezia Giulia: 9 piani di tecnologia, con isolamenti a cappotto per il massimo risparmio energetico e soluzioni per riciclare le acque piovane e grigie. Ma anche 9 piani di comfort con interni spaziosi e terrazze che offrono un panorama unico: il tutto circondato dal verde e vicino a scuole, negozi, servizi e a pochi minuti dal centro storico della città. "Sono particolarmente legata a questo quartiere - dice Cristina Dallacasa - perché qui mio padre costruì i



Palazzo Adige  
Via Friuli  
Venezia Giulia  
(ang. Via Adige)  
quartiere Savena  
- Bologna

primi edifici nel 1959, qui l'azienda ha avuto la sua prima sede, qui io sono nata e a questi luoghi è legata la mia infanzia. Quando nel 2011 si è creata l'opportunità di tornare in questo quartiere con un intervento edilizio, ho voluto farlo con una costruzione che per altezza, dimensione e tecnologia rappresentasse l'eccellenza". Per sfidare il futuro, nel 2014 apriranno nuovi cantieri nel quartiere Lame di Bologna - conclude Cristina Dallacasa - con il cliente sempre al centro delle nostre attenzioni e con l'onestà che mio padre mi ha tramandato".  
[www.costruzionidallacasa.it](http://www.costruzionidallacasa.it)

## Motor companies network nella terra dei motori

**RACEBO**, 3 anni di successi con il primo "contratto di rete" in Italia, tra aziende subfornitrici delle case dell'automotive

La rete di imprese RaceBO rappresenta l'eccellenza della Motor Valley bolognese che negli ultimi tre anni si è dimostrata un'idea vincente e ha consentito a 12



Florenzo Vanzetta

aziende di superare questi anni di difficoltà e di affrontare con successo gli esigenti mercati esteri. Le dodici aziende che nel 2007 fatturavano 128 milioni, con la grande crisi dell'automotive iniziata nel 2008, hanno visto scendere il fatturato a soli 81 milioni mettendone a rischio concreto il futuro. Il 3 maggio 2010 nasceva RaceBO e, nonostante la mancata ripre-

sa economica degli ultimi 3 anni, la Rete ha chiuso il 2012 con un fatturato di oltre 140 milioni e un incremento delle risorse umane di circa 100 unità rispetto al 2008. Gli obiettivi che RaceBO si era prefissata sono stati non solo raggiunti, ma abbondantemente superati e in anticipo sulle previsioni di ben due anni. Oggi RaceBO conta 12 aziende: 2A - BALESTRI - FONDERIA SCACCHETTI - FORGIALUMINIO - FXT - I.C.O.S. - RIFIMPRESS - S.A.I.FRA - SIDERIT - SM - VERNIBO - VRM, sta trattando per l'ingresso di un partner spagnolo e uno tedesco e vuole essere una Rete aperta a qualunque azienda che porti valore aggiunto, che voglia investire in tecnologia, che voglia mettere a disposizione le proprie competenze e che voglia internazionalizzare mantenendo la produzione in Italia.  
[www.vrm-italia.it](http://www.vrm-italia.it) - [www.racebo.it](http://www.racebo.it)

## Dalla terza Italia alla crisi, Bologna terra forte e di innovazione

Il sistema produttivo bolognese nasce da una felice combinazione tra sapere tecnico, spirito imprenditoriale, condizioni di contesto favorevoli alla nascita ed allo sviluppo di un organismo composto da imprese di piccole e medie dimensioni, flessibili e nel contempo capaci di innovazione: un modo di fare impresa a scala umana, in cui il legame con un territorio fertile e creativo ha rappresentato la fonte di innovazione e sviluppo, chiave di volta del successo del passato. Una straordinaria alchimia e la virtuosa partecipazione di tanti soggetti, una originale capacità di lavorare insieme, forme innovative di fare impresa: tutti questi fattori rappresentano le fondamenta di un modello di sviluppo territoriale che ha garantito ricchezza distribuita, inclusione ed equità sociale. Quella bolognese è una terra forte che è stata tuttavia fortemente provata dalla crisi e anche dal sisma del maggio scorso. Le imprese bolognesi hanno dimostrato una eccezionale capacità di reazione, che ha significato resistere, mantenere vive le imprese, non licenziare, in coerenza con il patto che esiste sul nostro territorio tra imprese e lavoratori. In questo contesto avanzano nuovi



Beatrice Draghetti, presidente della Provincia di Bologna

profili imprenditoriali, nuove modalità di funzionamento delle imprese, logiche competitive diverse, inedite forme di collaborazione, innovative relazioni industriali, una maggiore strutturazione verso l'internazionalizzazione. Questo cambiamento lo stiamo accompagnando nella consapevolezza che solo un ambiente amichevole, invitante, favorevole, portatore di innovazione e creatività può rappresentare il luogo giusto dove produrre, lavorare, creare valore. Insieme agli altri enti pubblici ed al mondo delle imprese e del lavoro abbiamo pensato agli scenari futuri: con la sottoscrizione a luglio del Patto del Piano Strategico Metropolitan ci siamo impegnati a mettere a sistema risorse, competenze e responsabilità per attuare un percorso comune e condiviso, una alleanza trasversale di tutta la comunità bolognese.

## "Fornitore Integrato" nella meccanica per il packaging

Coesia, Ima, Tetra Pack sono tra i clienti del gruppo SIPLA - PROSGM

Prosgm nasce nel 1999 quando da Sipla si presentano sei giovani tecnici con l'ambizione di lavorare in proprio. Vengono così attivate tre azioni operative: un servizio di engineering, uno di costruzione e montaggio, ed uno integrato ovvero "chiavi in mano". Quest'ultimo è l'aspetto che più ci interessa perché i clienti che commissionano prototipi necessitano di sinergia tra le nostre competenze interne - raccontano il fondatore Ezio Nanetti, il figlio Daniele (che con il fratello Luca è socio operativo) e Stefano Morotti, presidente di Prosgm - il nostro ufficio tecnico è composto da molti ingegneri, lavora centomila ore annue, ha tutti i software di disegno disponibili sul mercato, sia in 2D che in 3D e siamo così in grado di sviluppare i co-design fatti con il cliente in tempi rapidi anche se sono impianti

molto complessi." Oggi il Gruppo, attivo nella subfornitura di primo livello nell'ambito delle macchine per packaging per tabacco, caffè, food, farmaceutica e cosmetica, fattura 18 milioni con 150 addetti nella sede bolognese e 35 in quella aperta in Serbia e ha come obiettivi l'aumento dell'export, che oggi vale il 6%, e sviluppare il progetto "green" BioStile che va dalla mobilità ciclabile alla raccolta differenziata ai pannelli fotovoltaici di design.  
[www.siplasrlprosgm.com](http://www.siplasrlprosgm.com)



Lo staff di Sipla - Prosgm

## Ricerca e organizzazione delle informazioni

APUS srl propone soluzioni con un reale commitment sull'efficacia del risultato

Apus srl propone soluzioni con un reale commitment sull'efficacia del risultato. Con oltre 10 anni di esperienza nella consulenza informatica e organizzativa per medie e grandi imprese Apus è oggi una consolidata realtà. Realizza dei data warehousing che, sfruttando i dati già presenti in azienda, fungono da raccordo

e normalizzazione delle informazioni provenienti da ERP e sistemi informativi diversi. Le informazioni così elaborate consentono la realizzazione di cruscotti e analisi direzionali di supporto a tutti i settori aziendali. Il trasferimento di know-how tra i diversi professionisti che operano in azienda, e tra questi e il cliente, è vista come una vera mission aziendale nella convinzione che solo dalla condivisione delle informazioni e delle tecnologie derivi una crescita comune. [www.opus.it](http://www.opus.it)



## EFAS SPA, un trend in assoluta controtendenza

In piena crisi economica registra un +27% nei primi 7 mesi del 2013 e continua nei progetti di espansione

Oggi la storia di Efas è quella di un'azienda che non risente per nulla della contrazione dei consumi e della crisi economica. "Lo dico piano - racconta Paolo Vigo, Ad di Efas - ma da quando è dilagata la crisi noi registriamo una continua crescita e nei primi 7 mesi dell'anno il fatturato è aumentato del 27% grazie al fatto di aver

creato una rete vendita che crede nel nostro progetto di sviluppo. Da una piccola realtà locale con pochi ma fedeli agenti, in 10 anni le persone coinvolte nella vendita sono quasi 50 ai quali vanno aggiunti 40 consulenti di bellezza professionisti che aiutano i clienti a promuovere i nostri prodotti. Abbiamo avuto anche momenti dif-



Da sx Antonio Prillo, Consuelo Gardina, Paolo Vigo e Stefano Simonini

ficili. Dieci anni fa ad esempio abbiamo subito una truffa che ci ha quasi messo sul lastrico ma abbiamo avuto la forza di reagire e con

il contributo di tutti siamo diventati una SpA con un capitale sociale importante che ora opera nel centro-nord Italia ma non ha intenzione di fermarsi. Sono oltre 100 le aziende di cui commercializziamo i prodotti, con quelle che hanno capito che nel mercato si gioca d'anticipo e che non hanno paura ad affrontare le difficoltà, otteniamo i migliori risultati. Quante sono? Poche ovviamente, ma è con quelle che continueremo a lavorare nonostante la crisi".  
[www.efaspa.com](http://www.efaspa.com)

## Da Castel di Casio ingranaggi nel mondo

METALCASTELLO SPA è uno dei principali attori internazionali nella produzione di ingranaggi

Gli ingranaggi Metalcastello parlano tutte le lingue del mondo. Infatti nel 2008 la storica azienda porrettana è stata acquisita dal Gruppo Mahindra (multinazionale indiana con un giro d'affari di oltre 11 miliardi)



Gli amministratori della Metalcastello

diventando parte integrante della sua divisione di componenti per automotive. Nel giugno scorso Mahindra ha annunciato l'alleanza con il Gruppo CIE (colosso spagnolo del settore) che vedrà la nascita di un polo di componenti per automotive con un fatturato di

oltre 2 miliardi e stabilimenti in Nord e Sud America, Europa e Asia, incluse India e Cina. Nata come azienda familiare, in sessanta anni di attività è diventata uno dei maggiori produttori mondiali di ingranaggi per trasmissioni meccaniche con impieghi in vari settori come macchine movimento terra, trattori agricoli, veicoli industriali, automobilistici e per la difesa. Oggi Metalcastello realizza prodotti sempre più complessi e all'avanguardia. "Le cose semplici - spiegano l'a.d. Lorano Cioni ed il ceo Stefano Scutigliani - le sanno fare tutti. Con l'avvento dei paesi low cost, puntiamo su prodotti più difficili anche se di nicchia, acquisendo una maggiore penetrazione verso i clienti importanti. Vogliamo attaccare mercati e paesi nuovi, orientandoci anche verso settori produttivi che finora non abbiamo mai toccato".  
[www.metalcastello.com](http://www.metalcastello.com)

## Una storia di serramenti lunga un secolo

3ELLE GROUP, porte e finestre per arredare in Italia e all'estero

3elle Group nasce da una società cooperativa fondata nel 1908 e produce serramenti in legno per l'edilizia pubblica e privata. È leader del settore in Italia ed esporta parte dei suoi prodotti all'estero. Da oltre un secolo, al centro della sua mission aziendale ci sono la tutela dei lavoratori e la ricerca costante di tecnologie in grado di ottimizzare i processi produttivi nel rispetto dell'ambiente. 3elle Group è la sintesi di tre diverse realtà imprenditoriali che sono:  
- 3elle, società cooperativa che produce porte interne in legno e laminato, serramenti esterni e porte blindate. Conta 276 dipendenti, tutti a tempo indeterminato e il suo volume d'affari supera i 36 milioni.  
[www.3elle.it](http://www.3elle.it) - [3elle@3elle.it](mailto:3elle@3elle.it)  
- SIRELLE s.r.l. nata nel 2011 dalla fusione tra Sir Edile e Unoelle, produce finestre, porte interne ed esterne, portoncini blindati, ba-



sculanti, portoni sezionali, lucernai, vetrate, cancelli, scale interne ed esterne, ascensori. Conta 8 showroom a Imola, Bologna, Faenza, Ravenna, Forlì e Pesaro, ha 23 dipendenti e un volume d'affari di oltre 5 milioni.  
[www.sirelle.it](http://www.sirelle.it) - [info@sirelle.it](mailto:info@sirelle.it)  
- CTI s.r.l. acquisita nel 2011 si occupa di ricerca, studio e progettazione di profili di carpenteria e infissi in alluminio, legno e acciaio, nonché facciate continue in alluminio acciaio e vetro. Conta 12 dipendenti e il suo volume d'affari sfiora i 3 milioni.  
[www.ctiserramenti.it](http://www.ctiserramenti.it)  
[cti@ctiserramenti.it](mailto:cti@ctiserramenti.it)